

Idealist

platforma
startowa

Jako idealisci wierzymy, że pasje należy materializować. Zapraszamy do wzięcia udziału w 24-tygodniowym programie, którego celem jest przekształcanie pomysłów biznesowych i swoich pasji w produkty gotowe do wejścia na rynek. Program obejmuje udostępnianie infrastruktury laboratoryjno-biurowej, usługi mentoringu i doradztwa podatkowego, obsługę księgową i prawną, doradztwo podatkowe i marketingowe oraz warsztaty i szkolenia.



Program inkubacji to czas na przygotowanie modelu biznesowego i opracowania MVP oraz planu działania tak, aby jak najlepiej przygotować się do etapu finansowania w ramach konkursu POPW o dotację na rozwój startupów (poddz. 1.1.2).

Nabór do IDEALIST

odbywa się w trybie ciągłym do 31 stycznia 2022 r. Zachęcamy do złożenia wniosku już dziś poprzez: www.parp.gov.pl/component/grants/grants/platforma-startowa-idealist

Kto powinien się zgłosić do IDEALIST?

Misją platformy IDEALIST jest sprawianie, by pomysły, które mają potencjał zmiany, mogły zaistnieć w realnym świecie, rozwiązać problemy realnych ludzi i sprawić, aby życie stało się lepsze. Interesuje nas każde wyzwanie, koncepcja, obserwacja potrzeby czy problemu i plan jego rozwiązania.

Zaczynamy pracę z pomysłami na każdym etapie gotowości technologicznej (TLR – Technology Readiness Level) – pracujemy zarówno z pomysłami etapu „PowerPoint”, jak i tymi posiadającymi działający prototyp.

dlaczego platforma startowa Idealist?

Oto, co otrzymujesz w ramach IDEALIST:

1. dopracowany model biznesowy i MVP gotowe do finansowania;
2. wsparcie w budowaniu zainteresowania pomysłem nie tylko entuzjastów, ale i szerszego grona odbiorców (warsztaty z zakresu wystąpień publicznych oraz przygotowania prezentacji na sesje pitchingowe);
3. wsparcie w zakresie marketingu;
4. dostęp do branżowych inwestorów prywatnych (seed, aniołowie biznesu, VC) oraz do instytucji finansowych;
5. dostęp do infrastruktury laboratoryjnej partnerów (Uniwersytet Medyczny w Lublinie, Katolicki Uniwersytet Lubelski Jana Pawła II, Państwowa Wyższa Szkoła Zawodowa w Chełmie, Państwowa Szkoła Wyższa im. Papieża Jana Pawła II w Białej Podlaskiej)
6. dostęp do partnerów technologicznych IDEALIST;
7. dostęp – poprzez partnerów oraz ekosystem – do rynku krajowego i zagranicznego (UE, USA, Ukraina, Rosja, Białoruś);
8. powierzchnia biurowa odpowiednia do potrzeb prowadzenia działalności przez inkubowany start-up w ramach prac nad rozwojem pomysłu.

1) Posiadasz pomysł biznesowy z obszaru:

ENERGETYKI,

TURYSTYKI / MEDYCYNY / ZDROWIA

IT / ICT / ROBOTYKI / AUTOMATYKI

i nie jest to aktualnie przedmiot Twojej działalności gospodarczej.

Wniosek jak najszybciej należy złożyć na www.parp.gov.pl/component/grants/grants/platforma-startowa-idealist



Do udanej materializacji pomysłu potrzeba na początek tylko trzech rzeczy:

1. zacznij od dobrych ludzi – lepiej być samodzielnym pomysłodawcą niż współpracować z osobą, którą słabo znamy. Zgrany zespół to osoby, które znają się od piaskownicy i zjadły razem niejedną beczkę soli;
2. zrób coś, czego klienci naprawdę chcą – pomocne w tym będzie zadanie sobie pięciu pytań Petera Druckera: co będzie misją naszej firmy? kim będą nasi klienci? co cenią nasi klienci? jakie powinny być wyniki naszych działań i co zrobimy, jeśli takie nie będą?;
3. wydawaj jak najmniej pieniędzy.

Sukces to nie tylko wejście na giełdę NewConnect czy sprzedaż do Google'a, ale również pozostawanie na rynku 4-5 lat oraz osiągnięcie niewielkiego zysku, który pozwala utrzymać się kilku / kilkunastu osobom i ich rodzinom. Start-up, który zrealizuje wszystkie trzy powyższe punkty, prawdopodobnie odniesie sukces.

Co dzieje się po złożeniu wniosku w generatorze?

W ciągu 7 dni roboczych informujemy kandydata o wyniku oceny formalnej. Następnie kontaktujemy się, aby zaplanować etap preinkubacji i wspólnie przygotować do spotkania z Radą Mentorów. W ramach programu preinkubacji pomysłodawcy otrzymają nieodpłatną pomoc w zakresie tworzenia dokumentacji na spotkanie z Radą, m.in. skróconego biznesplanu w formie prezentacji (pitch deck).

Na tym etapie IDEALIST zapewni kandydatom pomoc poprzez:

- warsztaty dotyczące wystąpień publicznych, prezentowania własnego pomysłu, oratorstwa;
- szkolenia z przygotowania prezentacji na posiedzenie Rady Mentorów;
- indywidualne konsultacje z zakresu specyfiki i potrzeb danego sektora, zasad budowania skalowalnego biznesu lub modelu biznesowego.

Szkolenia i warsztaty poprzedzone będą prezentacją pomysłu przed zespołem IDEALIST. Ma ona na celu jak najlepsze przygotowanie do spotkania z Radą Mentorów, która decyduje o przyjęciu do programu. Kandydat zostaje oceniony przez Radę Mentorów na podstawie dostarczonej dokumentacji i prezentacji.

2) Pitch deck powinien zawierać:

- problem, jaki chcesz rozwiązać;
- sposób, w jaki chcesz go rozwiązać;
- rynek;
- model biznesowy;
- dowód, że produkt jest potrzebny na rynku;
- konkurencję;
- zespół;
- plan na zmaterializowanie pomysłu.

Rada Mentorów może również poprosić o doprecyzowanie biznesplanu w wybranych obszarach lub np. o analizę wybranych technologii, kierując projekt do oceny na kolejnym posiedzeniu.

Co dzieje się po przyjęciu do etapu inkubacji?

Program inkubacji w ramach platformy startowej IDEALIST dzieli się na dwie główne fazy:

1. IDEALIST Academy – wstępna faza inkubacji, której celem jest zdobycie lub usystematyzowanie wiedzy z zakresu budowania i wdrażania projektów biznesowych. Okres trwania – od 1 do 2 miesięcy.
2. Development – faza inkubacji, w której pomysłodawcy, koncentrując się na indywidualnym programie inkubacji, wypracowują zweryfikowany rynkowo rentowny model biznesowy. Okres trwania – od 2 do 6 miesięcy (łącznie dwie fazy trwają średnio 6 miesięcy).

Usługi związane z pracami nad rozwojem pomysłu świadczone są na podstawie umowy o uczestnictwo, podpisanej pomiędzy IDEALIST a przedsiębiorstwem typu start-up. Kompleksowy program wsparcia start-upów oraz samego procesu jego powstawania i rozwoju – od pomysłu do biznesu – łączy ofertę infrastrukturalną z usługami wspierającymi rozwój młodych innowacyjnych firm w otoczeniu.

Program odbywa się również w ścisłym powiązaniu z instytucjami naukowo-badawczymi, dużymi firmami oraz inwestorami prywatnymi i instytucjonalnymi. Procesom związanym z rozwojem produktów lub usług towarzyszy ciągłe pozyskiwanie i weryfikacja informacji zwrotnych (feedback) od potencjalnych klientów. Model biznesowy zakłada testowanie głównych założeń z potencjalnymi użytkownikami już na bardzo wczesnych etapach rozwoju samego pomysłu czy koncepcji, często nawet zanim powstanie jakikolwiek produkt (prototyp).

Inkubacja kończy się rekomendacją wydaną przez Radę Mentorów. Kolejnym etapem rozwoju biznesu może być staranie się o 800 tys. złotych w ramach konkursu „Rozwój start-upów w Polsce Wschodniej”. Otrzymana rekomendacja Rady Mentorów, nie jest warunkiem składania wniosku w ramach poddziałania 1.1.2 Rozwój startupów w Polsce Wschodniej Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020.



Na jakie wsparcie w ramach platformy IDEALIST mogą liczyć poszczególne start-upy?

Start-upy mogą liczyć również na wsparcie niefinansowe w postaci m.in.: zapewnienia powierzchni odpowiedniej do potrzeb prowadzenia działalności przez inkubowany start-up w ramach prac nad rozwojem pomysłu, organizacji warsztatów z zakresu wystąpień publicznych oraz przygotowania prezentacji na sesje pitchingowe, usług mentoringu, obsługi księgowej, obsługi prawnej, doradztwa podatkowego, podstawowego wsparcia marketingowego, wsparcia w pozyskiwaniu finansowania po okresie inkubacji (seed, VC, aniołowie biznesu, inwestorzy branżowi) dostępu – poprzez partnerów oraz ekosystem – do rynku krajowego i zagranicznego (UE, USA, Ukraina, Rosja, Białoruś).

Co dzieje się, gdy dostanę pozytywną rekomendację?

Start-upy, które uzyskały pozytywną rekomendację Rady Mentorów, wystąpią przed wyselekcjonowanym gronem inwestorów prywatnych i instytucjonalnych oraz wezmą udział w targach inwestycyjnych platformy IDEALIST.



Idealist
platforma
startowa



Fundusze
Europejskie
Polska Wschodnia



Rzeczpospolita
Polska

Unia Europejska
Europejski Fundusz
Rozwoju Regionalnego



„Platforma startowa – Idealist” współfinansowany jest ze środków
Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020